



ADT CONSULTING

Vertrieb entwickeln. Perspektive schaffen.



*„Verkaufserfolg entsteht durch 10 % Talent und 90 % methodische Arbeit“. Nach mehr als 30 spannenden Jahren in Vertriebsverantwortung ist diese Abwandlung eines Edison-Zitats für mich die Formel, die sich immer wieder als zutreffend erwiesen hat. Dabei ist Talent – in diesem Fall die Freude am Umgang mit Menschen – sicherlich eine wichtige Voraussetzung. Aber letztlich ist es die Beherrschung bestimmter Methodiken, die in der Bewertung des Kunden für den Unterschied zwischen „nett“ und „begeisternd“ sorgt.*

*In der Rückbetrachtung wird mir klar, dass ich von einigen herausragenden Mentoren lernen durfte. Diese zeigten mir, wie man die richtigen Dinge richtig macht und legten damit nachhaltig das Fundament für ein erfolgreiches und erfüllendes Berufsleben.*

*Heute lebe ich meinen Traum, all diese Erkenntnisse und Fähigkeiten an eine neue Generation von Vertrieblern weiterzugeben. Damit sie diese in nachhaltig wachsenden Unternehmenserfolg, hohe Kundenzufriedenheit, und nicht zuletzt in souveräne Handlungssicherheit umsetzen können.*

*Thomas Adtt*

# Vertrieb entwickeln.

## Handwerkliche Fähigkeiten

- Lead-Gewinnung
- Akquise-Techniken
- Bedarfsanalyse
- Kundenbedürfnisse und Kaufmotive
- Einwandbehandlung
- Preisdiskussion
- Erfolgreich abschließen

# Perspektive schaffen.

## Das große Bild

- Vertriebsziele festlegen
- Strategie entwickeln
- Vertriebsabläufe definieren und strukturieren
- Vertriebspower aufbauen
- Mehr potentielle Kunden gewinnen
- Unternehmensergebnis steigern
- Mitarbeiterzufriedenheit fördern



## Reaktionen



**Elke Huvermann** · 1.  
Account Manager Messe München  
3 Monate · 🌐

Wow...es ist schon wieder fast 2 Wochen her. Ich möchte ganz einfach "Danke" schreiben. Es war eine tolle, lehrreiche und lustige Zeit. Für mich war es die beste Vertriebschulung an der ich teil nehmen durfte. Ein großes Danke auch an Gahrens+Battermann, die dies ermöglicht haben.  
Thomas, Du hast es gerockt! 😊



**Florian Kunz** · 1. 3 Monate ...  
Sales Therapist/ Vertriebstherapeut Trainer (I...

Hallo **Elke Huvermann**: Ich kenne sie zwar nicht persönlich, aber ich kenne **Thomas Adt**. Sie haben mit ihrer Entscheidung an dem Training teilzunehmen alles richtig gemacht! Ich hatte das Vergnügen mit ihm zusammenzuarbeiten, in der Praxis mit ihm Erfahrungen zu sammeln und von ihm zu lernen! Thomas lebt Vertrieb und kann im Gegensatz zu vielen anderen Trainern auf eine sehr lange und erfolgreiche Praxis zurückgreifen! Viel Spass mit ihrem neuen Wissen! 😊

Gefällt mir · 🗨️ 3 | Antworten



**THOMAS RAUCH** · 1.  
CEO RAUCH3 GmbH - Raumdenker | Innovationsgetrieben | Nachhaltigkeitsliebend | Fachplanung für Raumakustik, Audio- und M...  
11 Monate · 🌐

Es gibt wenige Fortbildungen die ich empfehle, aber das was **Thomas Adt** inhaltlich bietet, ist eine absolute Empfehlung.

Beste Grüße Thomas



**Christian Waaga** · 1.  
Live Entertainment | Booking | Medientechnik  
3 Monate · 🌐

Zwei Tage **GAHRENS + BATTERMANN** Sales Schulung mit dem wundervollen **Thomas Adt** im **Kap Europa**. Es war wirklich klasse, Danke an alle!

# Marvin Müller

## Referenzen

*"Zwischen 1992 und 2010 hat Thomas Adt die vertriebliehen Strukturen des B2B-Geschäfts für HK AUDIO aufgebaut und zu außerordentlichem Erfolg geführt. Bemerkenswert ist dabei, dass Thomas Adt nicht nur die vertriebsorganisatorische Klaviatur in ihrer ganzen Bandbreite beherrscht, sondern auch mit profundem Technikwissen, tiefer Marktkenntnis und herausragenden verkäuferischen Fähigkeiten zusammenbringt – eine Kombination, die wir so noch bei sonst niemandem in der Branche erlebt haben. Dieser einzigartige Kompetenz-Mix sorgte zusammen mit seiner offenen, humorvollen und empathischen Art für eine große Akzeptanz bei unseren Kunden und innerhalb unseres Teams.  
Mit großer Sympathie erleben wir, dass Thomas Adt sich jetzt selbstständig gemacht hat, um als Coach und Berater sein Wissen und seinen großen Erfahrungsschatz an eine neue Generation von Vertriebsprofis weiterzugeben. Selbstverständlich auch in unserem Unternehmen."*

*Hans Stamer / President Stamer Group (HK AUDIO)  
Lothar Stamer / CEO Stamer Group (HK AUDIO)*

*"Thomas Adt has always been a warm hearted colleague who has had so much success in building authentic relationships both internally and externally with our clients and partners. Building the German network, focusing on specific strengths and commitment of the integrators, the rentals and the distributors was one of his great successes of the group. His unique personality makes him a fantastic balance between a coach, a leader and a motivator for people around him."*

*Hervé Guillaume / CEO L-Acoustics Group  
Laurent Vaissie / CEO L-Acoustics  
Anne Hamlett / Executive Director of Human Resources*

*"Wir jedenfalls können eine Zusammenarbeit mit Thomas Adt ohne jegliche Einschränkung nur bestens und in jeder Weise empfehlen!"*

*Theo P. Pitzer | Geschäftsführer PitzerImPark,  
Ges. für Consulting und Training mbH.*

## Kontakt

Web: [www.adt-consulting.com](http://www.adt-consulting.com)

Mail: [consulting@adt-saarland.de](mailto:consulting@adt-saarland.de)

Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/thomas-adt-sales/>

Facebook: <https://www.facebook.com/thomas.adt.545/>